

Déclaration de revenu moyen brut estimé des Superviseurs Suisses



Herbalife propose à ses Distributeurs l'opportunité d'une meilleure nutrition grâce à sa gamme de produits scientifiquement avancés. Si bon nombre de nos Distributeurs rejoignent la famille Herbalife simplement pour profiter de ces produits qui changent la vie, d'autres tiennent à partager leurs résultats et profiter de revenus qu'offre notre opportunité commerciale. Avec Herbalife, vous pouvez développer votre activité à temps choisi et gagner un complément de revenus ou vous y concentrer totalement et développer votre potentiel financier. C'est à la personne de décider du niveau qu'elle veut atteindre ! Un Distributeur fait des bénéfices en achetant les produits Herbalife en gros et en les revendant au détail. Si le Distributeur souhaite développer son activité et essayer d'atteindre de plus hauts niveaux de revenus, il peut parrainer d'autres personnes, les motiver à exercer l'activité et développer une organisation.

Plus de 21% des Distributeurs au rang de Superviseur voire le niveau supérieur ("Leader") se qualifient pour un revenu supplémentaire, versé par Herbalife en fonction de leur activité, sur la base des volumes générés par les personnes qu'ils ont directement ou indirectement sponsorisées. La compensation annuelle brute versée par Herbalife, en sus des bénéfices acquis sur la vente de produits aux consommateurs, à tous les Leaders en 2009 s'élève en moyenne à CHF 5,700. Plus de 67% des Superviseurs sont « actifs » (ce qui signifie qu'ils ont généré au moins 2 500 points de volume en 2009 après être devenus Superviseur). La compensation annuelle brute versée par Herbalife aux Leaders actifs en 2009 s'élevait en moyenne à CHF 8,500.

Leaders actifs			
Niveau de revenu	% du Total des Leaders	% des Leaders actifs	Revenus moyens (CHF)
Equipe du Président	0.5%	0.8%	496,505
Equipe Millionnaire	1.0%	1.5%	151,421
GET	2.7%	4.1%	33,359
Equipe mondiale	3.5%	5.2%	8,130
Superviseur	59.5%	88.4%	581
Total	67.3%	100.0%	CHF 8,578

Les sommes susmentionnées sont en sus et n'incluent pas les bénéfices acquis sur la vente des produits aux consommateurs.

Les chiffres susmentionnés ne constituent pas une garantie et ne sont pas non plus une projection des gains ou bénéfices traditionnels d'un Distributeur. A l'instar de toute autre activité indépendante, la réussite ou l'échec d'un Distributeur dépend de ses compétences, de son dévouement et de son désir de réussir.

Chez Herbalife, l'opportunité de gagner plus est toujours à la portée de chaque Distributeur.